

Microsoft Dynamics 365 Business Central

Moderni verslo valdymo sistema, padedanti sujungti pagrindinius įmonės procesus efektyvesniam verslo valdymui ir greitesniam sprendimų priėmimui.

Įmonės finansų valdymas

Lengvesnis sprendimų priėmimas

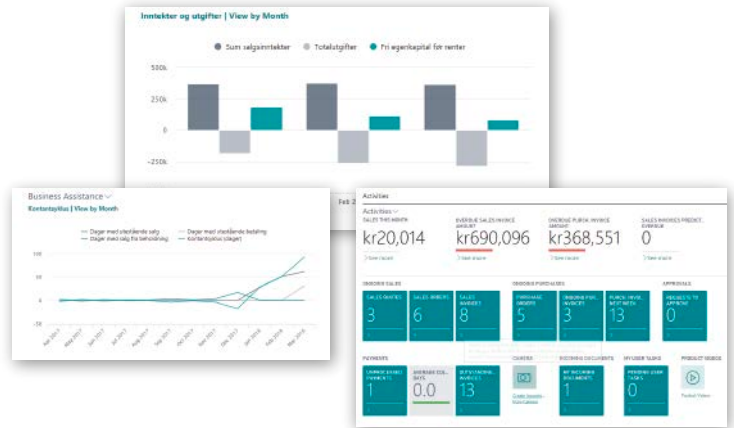
Valdykite savo sąskaitas, pinigų srautus, turtą ir banko operacijas Apskaitos, pirkimų, pardavimų, sandėlio valdymo, klientų informacija vienoje bendroje sistemoje.

Greitesnis finansinių ataskaitų ruošimas

Supaprastinkite piniginių srautų administraciją ir lengviau suderinkite sąskaitas greitesniam ir tikslesniam finansinių ataskaitų paruošimui.

Pagerinkite finansinių rodiklių prognozių tikslumą

Tikslinkite finansinių rodiklių prognozes, modeliuodami ir analizuodami informaciją skirtingomis dimensijomis. Koreguosite ataskaitas, naudodami vientisą Microsoft Excel integraciją.



Tiekimo grandinės valdymas

Optimizuokite atsargų planavimą

Naudokite jau paruoštas planavimo taisykles, norėdami nuspėti, kada ir kokių atsargų reikės papildyti. Papildykite tik tas atsargas, kurių iš tiesų trūksta.

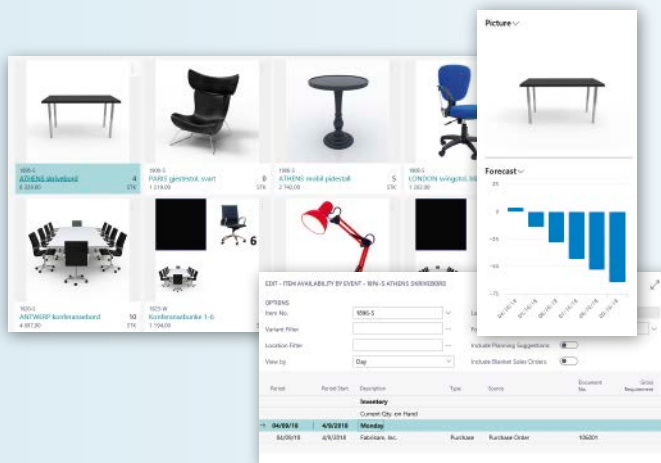
Išvenkite atsargų nepakankamumo

Turėdami savalaikę informaciją apie atsargų likučius, kritinius jų papildymo taškus ir pristatymo trukmes, išlaikykite optimaliausią jų kiekį.

Pasiūlykite produktų alternatyvas, jei pageidaujamos prekės šiuo metu nėra asortimente.

Didinkite pelningumą

Gaukite rekomendacijas apie reikalingus atlikti mokėjimus tiekėjams, siekiant išvengti delspinigių ar norint pasinaudoti partnerių siūlomomis nuolaidomis.



Pardavimų ir paslaugų administravimas

Kurkite vertę kiekviename interakcijos taške

Prioretizuokite pardavimų galimybes, įvertindami galimas apyvartas. Fiksuokite ir sekite visas sąveikas su klientais ir gaukite patarimus, kada ir kokius produktus jiems pasiūlyti.

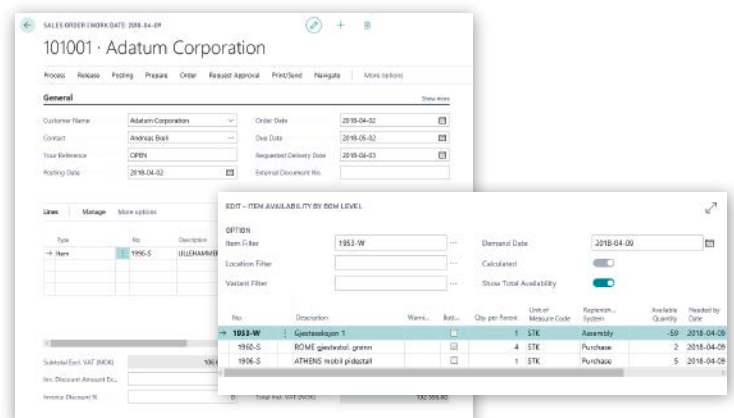
Didinkite pardavimų produktyvumą

Paspartininkite procesą nuo užklauso gavimo iki sąskaitos išrašymo.

Greitai reaguokite į naujas pardavimo užklauso, administruodami jas ir susijusius mokėjimus teisiogiai per „Outlook“.

Pardavimo pelningumo didinimas

Gaukite išsamią veiklos užduočių, darbo krūvio ir darbuotojų įgūdžių apžvalgą, kad galėtumėte efektyviai paskirstyti išteklius ir pagreitinoti sprendimo priėmimą.



Projektų biudžeto sekimas

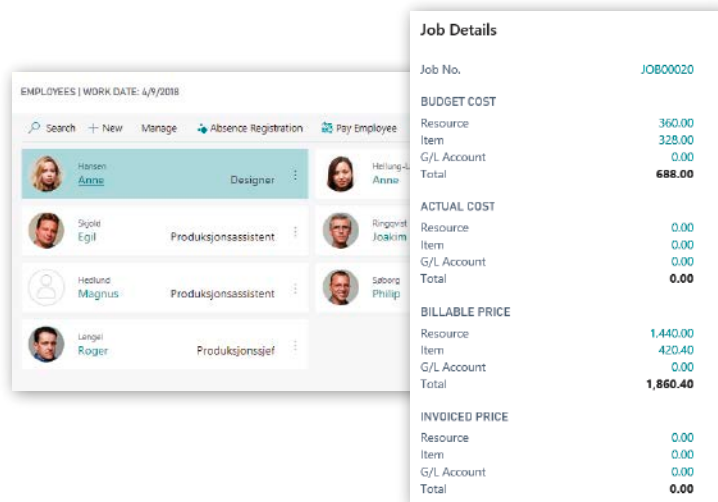
Sukurkite, administruokite ir sekite klientų projektų biudžetus, įvertindami darbų kaštus ir gaudami reikalingas ataskaitas. Keiskite ir kontroliuokite biudžetą, siekdami didesnio projekto pelningumo.

Priskirtų išteklių planavimas

Valdykite turimus resursus, vertindami komandų pajėgumą ir planuojamus pardavimus. Sekite sąskaitų rašymą klientams ir palyginkite jas su planuotomis projekto išlaidomis.

Sekite projektų eigą

Priimkite efektyvesnius sprendimus, turėdami savalaikę informaciją apie projekto eigą, pelningumą ir resursų užimtumą.



Optimizuokite įmonės veiklas

Kontroliuokite planavimo procesą

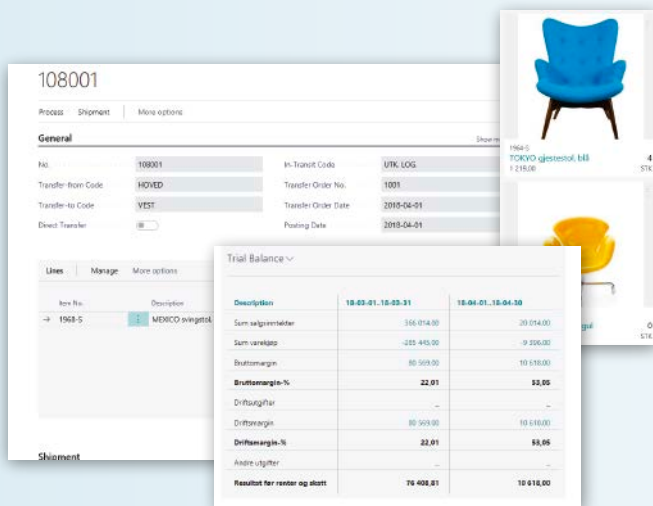
Norėdami automatiškai sukurti gamybos planus ir sukurti pirkimų užsakymus, įvertinkite pardavimo prognozes ir numatomas atsargas.

Efektyviai valdykite įmonės sandėlius

Gaukite išsamią ir tikslią informaciją apie atsargų likučius efektyviam sandėlio likučių papildymui. Sekite visų prekių judėjimą ir saugojimo vietą, žinodami jų matmenis ir sandėlio išdėstymą.

Pasiekite optimalų gamybos našumą

Vertinkite, optimizuokite gamybos pajėgumą bei reikalingus resursus, norėdami užtikrinti tikslesnius gamybos planus ir atitikti klientų lūkesčius.



StrongPoint
 Žalgirio g. 90, LT-09303, Vilnius
 8 700 70022

