



Tirgus vadošā uzņēmuma dažādo veidu darbības jomas tiek apvienotas vienotā sistēmā

Tādas ātri augošas kompānijas biznesa prasības, kā pašu loģistikas kvalitātes uzlabošana, paplašināšanās Latvijā, procesu automatizācija un darba efektivitātes paaugstināšana, motivēja kompāniju modernizēt un optimizēt pašu biznesa procesus, kā arī samazināt operatīvos izdevumus.

Par kompāniju

”Vilandra” ir viena no tehniski progresīvākajām vairumtirdzniecības kompānijām Baltijas valstīs. Kā preču piegādātājs, uzņēmums apkalpo daudz tirdzniecības punktu, tai skaitā: mazumtirdzniecības tīklus, aptiekas, kosmētikas veikalus un degvielas uzpildes stacijas. Uzņēmums sadarbojas ar vairumtirdzniecības partneriem, asociācijām un patērētāju organizācijām visās Baltijas valstīs.

Izaicinājums

Kompānija meklēja īpašo risinājumu, kas spētu apvienot sevī visus daudzos tās darbības virzienus – mazumtirdzniecību, loģistikas pakalpojumus, internetveikalu u.c. Izvēle par labu Microsoft Dynamics NAV uzņēmumu vadības sistēmai tika izdarīta dēļ sistēmas iespējām biznesa procesu vadības jomā un grāmatvedības uzskaitē. Risinājums nodrošina visas nepieciešamās funkcijas, centralizētu vadību, dažādu modifikāciju iespējas un garantē ērtu integrāciju ar trešās puses sistēmām.

Risinājums

Kompānija meklēja īpašo risinājumu, kas spētu apvienot sevī visus daudzos tās darbības virzienus – mazumtirdzniecību, loģistikas pakalpojumus, internetveikalu u.c. Izvēle par labu Microsoft Dynamics NAV uzņēmumu vadības sistēmai tika izdarīta dēļ sistēmas iespējām biznesa procesu vadības jomā un grāmatvedības uzskaitē. Risinājums nodrošina visas nepieciešamās funkcijas, centralizētu vadību, dažādu modifikāciju iespējas un garantē ērtu integrāciju ar trešās puses sistēmām.



Rezultāts

Uzņēmumam tika piedāvāts kompleksais mazumtirdzniecības uzņēmuma vadības modulis LS Retail. Tas ļauj uzņēmumam īstenot visa mazumtirdzniecības cikla vadību, kā arī cenu veidošanas, mārketinga vadību un īstenot datu analītiku. Krājumu vadības specifiskos sarežģījumus pilnībā atrisināja „StrongPoint” speciālisti, kas īstenoja sistēmas integrāciju ar trešās puses noliktavas vadības risinājumu.

Ar risinājuma integrāciju būtiski samazinājās kļūdu skaits, palielinājās pasūtījumu savākšanas ātrums, parādījās iespēja piedāvāt papildus pakalpojumus (3 PL). Pēc tam, kad pasūtījumu savākšanas modulis tika integrēts ar mobilo aģentu programmatūru, puse no visiem pasūtījumiem tagad tika apstrādāta automātiski, bez jebkādas cilvēku iejaukšanās. Šī optimizācija ļāva kompānijai samazināt kļūdu skaitu un vienlaicīgi palielināt pasūtījuma izpildes ātrumu. Pateicoties tādām uzlabojumiem, tika optimizēts grāmatvedības darbs, samazinot darbinieku skaitu šīnī nodaļā par ceturtdaļu. Saskaņā ar uzņēmuma prasībām, tika arī izveidots un izstrādāts speciāls cenu veidošanas vadības modulis. Minētais modulis ļauj veikt dažādu veidu akcijas un īstenot kvalitatīvu to analītiku. Katrs klients saņem precīzas, saskaņotas cenas, kas tagad ļauj izvairīties no zaudējumiem, kuri bieži parādījās dēļ nesaskaņotas informācijas dažādās sistēmās.



Vilandra

„Mēs izvēlējamies sadarbību ar „StrongPoint”, pateicoties viņu Microsoft Dynamics NAV speciālistu ekspertu zināšanām mazumtirdzniecības jomā. Viņi veica iepriekšēju, rūpīgu un izsmeļošu analīzi, noskaidroja mūsu vajadzības un prasības un piedāvāja vislabāko risinājumu. Cena, kuru piedāvāja „StrongPoint”, arī izrādījās pieņemama”, atzīmē „Sandra Kasiulionytė, “Vilandra” IT menedžere

