



# Užtikrintas saugumas su „Myriad“ kontaktine apsauga

Pasiūliusi klientams naujuosius „DELL“ kompiuterius, kompanija turėjo užtikrinti šių gaminių saugumą.

„ASBIS“ – tai vienas didžiausių kompiuterių komponentų tiekėjų Vidurio ir Rytų Europoje.

## Iššūkis

Siūlydama savo klientams – pirmaujantiems elektroninių prekių mažmenininkams – unikalų kokybiškų gaminių derinį, „ASBIS“ visada stengiasi tenkinti savo klientų poreikius. Šį kartą, pasiūliusi klientams naujausius DELL nešiojamųjų kompiuterių modelius, kurie demonstruojami patraukliuose stenduose parduotuvėse, ji turi užtikrinti savo gaminių saugumą.

Spręsdama šią užduotį „ASBIS“ paprašė ilgalaikio savo partnerio StrongPoint padėti įveikti šį iššūkį ir rasti geriausią techninį sprendimą. StrongPoint pasirinko šiuolaikišką sprendimą Myriad, kuris atitinka visus kliento reikalavimus ir padeda užtikrinti apsaugą nuo vagysčių užimdamas labai mažai vietos.

## Sprendimas

Šis techninis sprendimas apima signalizacijos modulį ir kabelį, USB jungtimi prijungtą prie kiekvieno nešiojamojo kompiuterio. Signalizacija suaktyvinama, kai pertraukiama elektros grandinė. Informacija apie prekę, dėl kurios įsijungė signalizacija, rodoma specialiame ekrane.

„Šis sprendimas padeda organizuoti pardavimo procesą savitarnos principu, kad klientai galėtų paimti ir palaikyti prekes. Jis padidina pardavimus ir sumažina vagysčių skaičių. Sprendimas veikia sėkmingai ir atlieka reikiamas užduotis padėdamas mūsų klientams parduoti šiuolaikinius nešiojamuosius kompiuterius skiriant minimalų dėmesį jų apsaugai“, – pasakoja Tatjana Gluhova, „ASBIS“ rinkodaros koordinatore.

## Rezultatas

Šis projektas buvo įvykdytas kiek įmanoma greičiau, įranga sumontuota visuose naujų „DELL“ kompiuterių stovuose 3 pagrindinėse parduotuvėse Rygoje.

„Projektas buvo įgyvendintas laiku, o sumontuota sistema sėkmingai veikia ir tenkina visus mūsų partnerių reikalavimus, įskaitant sistemos ergonomiką, naudojimo patogumą ir specialius sistemos maitinimo reikalavimus konkrečiose parduotuvėse. Visi klausimai ir problemos, kilusios įgyvendinant projektą, buvo išspręstos per papildomas konsultacijas su darbuotojais“, – prideda Igoris Komarovas, StrongPoint priežiūros skyriaus vadovas Latvijoje.



Tatjana Gluhova  
ASBIS  
Latvija

„Sunku įvertinti patikimo partnerio svarbą mūsų srityje, todėl mes džiaugiamės, kad ilgalaikis bendradarbiavimas su profesionalia StrongPoint komanda padeda mums dirbti veiksmingai ir niekada neabejoti teikiamų paslaugų kokybę ir greičiu“, - Tatjana Gluhova, „ASBIS“ rinkodaros koordinatore.



**StrongPoint**

+370 5 243 12 52 | [pardavimai.lt@strongpoint.com](mailto:pardavimai.lt@strongpoint.com) | [www.strongpoint.lt](http://www.strongpoint.lt)